

平成29年 5月

各 位

旭 川 信 用 金 庫

平成28年度 地域密着型金融および金融仲介機能の発揮状況について

当金庫は、「地域活性化の推進」および「お客さま志向の徹底」を方針に掲げ、地域密着型金融に取り組んでまいりましたが、この度、地域密着型金融の取り組み実績と併せ、お客さまに対する課題解決の取り組みなど、金融仲介機能の発揮状況を示す指標である、「金融仲介機能のベンチマーク¹」を公表することにいたしました。

当金庫はこれを機に、金融仲介機能のベンチマークを活用し、地域密着型金融の取り組み状況を検証しながら、地域経済の発展・活性化に向け、さらに努力してまいります。

¹ 平成28年9月に金融庁より公表された、金融機関における金融仲介機能の発揮状況を客観的に示し、自己点検・評価するための指標

地域密着型金融の取り組み実績

地域活性化の 推進	<ol style="list-style-type: none">1. ビジネスマッチングの支援(情報登録1,141件、うち101件が成約)2. 新規事業貸の推進(新規先の取り組み:648件、事業貸先数:4,848件)3. 創業支援の推進(創業相談受付:232件、創業融資実績:91先)4. 成長分野への取り組み強化 (農業分野融資実績:597百万円、医療介護分野融資実績:2,738百万円)5. 産学官金・外部機関との連携 (外部専門家活用:218社、外部機関活用:6社)6. 経営改善計画策定の支援(策定率92.4%)7. 地域応援ファンド(しろくまファンド関連商品)の推進(188件/11,479百万円)8. 金融円滑化に向けた条件変更受付 (事業貸:464件/10,207百万円、住宅ローン38件/575百万円)9. 職員のコンサルティング能力向上への取り組み (中小企業診断士の資格取得1名、累計6名)
お客さま志向 の徹底	<ol style="list-style-type: none">1. 親切的な融資相談態勢の構築と融資案件の早期回答を徹底 (5営業日内の回答率:上期99.3%、下期99.7%)2. 地域行事への参加 (烈夏七夕まつり:132名、北海へそ祭り:32名、献血活動:74名)3. 地域の清掃活動への参加(旭山動物園開園前の清掃:141名)4. 駅マルシェの開催(出店:71社、78小間)5. 小学生向け金融経済教室「キッズマネーアカデミー」を開催(参加者91名)6. エコノミクス甲子園地区予選大会を他金融機関と共同で開催 (14組 27名の高校生が参加)7. 「旭川しんきんジョイントコンサート」の開催(来場者1,016名)8. 旭山動物園絵画コンクールに協賛し、旭川しんきん賞を3点選出9. 社会見学の受け入れや出前授業の開催(6校)10. 各種セミナーの開催やビジネスマッチングの活性化11. ASK調査レポート等による各種業界情報の提供

平成28年度 地域密着型金融取り組み状況の検証 ～「金融仲介機能のベンチマーク」の視点から～

1. ビジネスマッチング・海外進出支援などの本業を支援します

◆本業支援先数(29/3)

(単位：社)

全取引先数	うち、本業支援先
4,995	309 (6.2%)

- 取引先=与信先〔法人・個人事業主の融資取引先(融資枠や保証のみの先も含む)〕+法人の各種支援先
- 本業支援先=外部専門家派遣、ビジネスマッチング、商談会、駅マルシェ、FOODEX JAPAN参加先、エール支援先等、企業価値向上に資する支援(創業期、再生期先を除く)

◆ソリューション提案先(29/3)

(単位：社、億円)

	全取引先数	うち、ソリューション提案先
先数	4,995	473 (9.5%)
融資残高	1,448	80 (5.5%)

- ソリューション提案先=本業支援先+創業支援先+販路開拓先+事業承継支援先 (1社に対する重複実績はカウントせず)

◆メイン先のうち、経営改善提案を行っている先

(単位：社)

先数	うち、経営改善先数
1,521	132 (8.7%)

- メイン先=融資残高1位の先

◆販路開拓支援先 (29/3)

(単位：社)

地元	地元外	海外
108	30	0

- 地元=旭川エリア、富良野エリア

◆ファンド(創業・事業再生・地域活性化等)活用件数、事業承継支援先数

(単位：件、社)

ファンド活用件数	事業承継支援先数
9	71

- 道北応援ファンド等の活用

2. 創業・新事業進出を支援します

◆創業支援先数

(単位：件、社)

当金庫が関与した創業件数	支援内容				
	創業計画の策定支援	プロパー融資	信用保証付融資	政府系金融機関や創業支援機関の紹介	ベンチャー企業への助成金・融資・投資
136	126	4	84	11	0

- 「当金庫が関与した創業件数」においては、1社に対する重複実績をカウントしていない

3. 産学官金・外部機関との連携を強化し、ライフステージ等に応じた課題解決にきめ細かく対応し、あわせて経営改善・事業再生の支援に取り組みます

◆メイン先のうち、経営指標が改善した先(29/3)

(単位：社、億円)

	メイン先	うち経営指標が改善した先
先数	1,521	1,085
融資残高	760	538

●売上・売上高営業利益率・労働生産性・従業員数のいずれかが増加または良化した先

◆貸付条件変更先の状況

(単位：社)

	好調先	順調先	不調先
経営改善計画の進捗	10	107	60

●好調＝売上等目標比120%超、順調先＝同80～120%、不調先＝同80%未満

◆ライフステージ別の与信先数・融資残高(29/3)

(単位：社、億円)

	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
先数	611	359	2,511	146	281
融資残高	107	159	933	43	135

●全与信先で過去5期の売上高を把握してライフステージを区分

- ①創業期…創業、第二創業から5年まで
- ②成長期…売上高平均で直近2期が過去5期の120%超
- ③安定期…売上高平均で直近2期が過去5期の120%から80%
- ④低迷期…売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満
- ⑤再生期…貸付条件の変更または延滞がある期間

◆メイン先数・割合の推移

(単位：社)

	27/3	28/3	29/3
全取引先数	4,750	4,913	4,995
うちメイン先数	1,638	1,483	1,521
割合	33.3%	30.2%	30.5%

●メイン先＝融資残高1位の先(ただし27/3は、融資残高順位に関わらず、「主力」と登録されている先をメイン先としている)

◆外部専門家を活用して本業支援を行った先

(単位：社)

①専門家派遣先	①+中小企業活用法に基づく支援先
166	178

●再生期の与信先を除く

4. 不動産担保・経営者保証に過度に依存しない融資手法を拡充し、多様な資金支援を行います

◆事業性評価に基づく融資状況(29/3)

(単位：社)

	全与信先数	うち、事業性評価先
先数	4,843	257(5.3%)
融資残高	1,448	461(31.8%)

●(事業性評価のための)ステップシート作成先、エール・アシスト・アグリサポートの実行先

◆経営者保証のガイドラインの活用状況(29/3)

(単位：件)

	件数
新規に無担保で融資した件数	789
保証契約を解除した件数	112
新規融資件数	6,084
新規融資件数に占める経営者保証に依存しない融資の割合	12.97%